

## **Vous possédez le goût du challenge et souhaitez intégrer une équipe portée vers l'innovation et la création de valeurs ?**

COMPO EXPERT France commercialise auprès d'un réseau de distributeurs des solutions uniques de fertilisants écologiquement responsables ainsi qu'une gamme de produits biostimulants et de santé végétale.

Reconnu pour la qualité de ses solutions innovantes et le dynamisme de ses effectifs,



### RECRUTE UN/UNE

## PROMOTEUR REGIONAL DES VENTES (H/F)

Moitié Nord de la France au-dessus d'une ligne se situant entre La Rochelle et Lyon.

- Vous relayez la stratégie de l'entreprise au niveau régional et animez les ventes auprès de la Force de Vente de la distribution pour atteindre les objectifs quantitatifs et qualitatifs fixés :
  - Animation des ventes sur le terrain sur les lignes stratégiques (Biostimulants, engrais de spécialités, engrais starters, ...)
  - Orientation de l'offre produit des distributeurs partenaires vers les produits techniques à valeur ajoutée
  - Renforcement de la proximité avec les distributeurs et pousser notre offre commerciale auprès des utilisateurs finaux par le biais d'actions de terrain : Visites et animation des TC référents de la distribution, Animation des magasins / dépôts référents , Mise en place d'actions de terrain destinées à animer / promouvoir les dossiers stratégiques (réunions bout de champs / réglages de micro-granulateurs / Vitrites ...), Animation de réunions de vulgarisation auprès des TC de la distribution et des agriculteurs leaders
  - Suivi des objectifs quantitatifs et qualitatifs des secteurs afférents, et participer à leur atteinte
  - Mise en place d'une veille technologique et concurrentielle régionale (produits, innovations, usages agronomiques, conditions commerciales concurrentes, prix...)
  - Remontée des informations régionales pertinentes, à travers la rédaction d'un rapport mensuel.

- Vous participez à l'élaboration annuelle des Plans d'Actions Commerciales des secteurs afférents :
  - Analyser l'environnement régional : concurrence, distribution, politique, réglementaire
  - Participer à la proposition des moyens à mettre en place pour atteindre les objectifs
  - Proposer des actions régionales marketing et commerciales à mener
  - Vous animerez (en collaboration avec l'équipe commerciale de COMPO EXPERT) les ventes sur le terrain auprès des technico-commerciaux de la distribution agricole.
- Vous êtes motivé , dynamique, persuasif, mobile, doté d'une envie de réussir et d'intégrer une équipe soudée et à fortes valeurs humaines.
- Niveau d'études : Bac +3 à Bac +5 – Contrat de type CDI – Débutant accepté

## VOUS SOUHAITEZ CANDIDATER ?

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à :

[valid.saade@compo-expert.com](mailto:valid.saade@compo-expert.com) et [bertrand.quiviger@compo-expert.com](mailto:bertrand.quiviger@compo-expert.com)

**COMPO EXPERT France**, filiale française d'un groupe international basé en Allemagne, est un acteur référent dans la mise sur le marché de fertilisants et de biostimulants destinés à la nutrition et à la protection des plantes dans les domaines des espaces verts et de l'agriculture avec un positionnement reconnu par les professionnels de la filière.

### **Notre Mission**

Proposer des solutions innovantes, performantes, sûres pour l'utilisateur et écologiquement responsables à travers:

- des fertilisants et des biostimulants uniques, hautement efficaces, à libération lente, à faible lessivage et à volatilisation limitée
- des bio-contrôles et des produits alternatifs de protection des plantes
- des semences de gazon de graminées inoculées avec micro-organismes
- des programmes d'entretien raisonnés et personnalisés
- une assistance et expertise techniques permanentes